



UNITED SALON TECHNOLOGIES GmbH ist ein Unternehmen der CERTINA-Gruppe. Mit unseren Marken **TONDEO** und **JAGUAR** zählen wir zu den Marktführern im Bereich hochwertiger Friseurscheren. Das Unternehmen beschäftigt circa 180 Mitarbeiter am **Standort Solingen**. Seit 1932 werden hier Friseurwerkzeuge und professionelle Stylingtools produziert, vertrieben und heute in über 80 Länder distribuiert.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir einen

Business Development Manager Elektrogeschäft (w/m/div/n) in Vollzeit (39Std.-Woche)

Das bieten wir

- Ein führendes internationales Unternehmen in einem spannenden und kreativen Nischenmarkt
- Großen kreativen und organisatorischen Freiraum, in dem Du deine Fähigkeiten und Talente optimal zur Entfaltung bringen kannst
- Kleine Teams, flache Hierarchien und schnelle Entscheidungswege sowie flexible Arbeitszeiten

Ihre Aufgaben:

- Verantwortung für unser komplettes Elektrogeschäft inkl. Strategieentwicklung
- Entdecken/Entwickeln neuer Elektro Produktkonzepte
- Ausloten der Möglichkeiten einer Endverbraucher-Ausrichtung
- Stetige Weiterentwicklung/Ergänzung des bestehenden Elektro Sortimentes
- Analyse sämtlicher relevanter Produktkategorien, des Wettbewerbes und Partnerunternehmen
- Entwickeln von Partnerschaften für Elektro Konzepte z.B. mit Herstellern/Top Akteuren etc.
- Strategische Zusammenarbeit mit unserem Lizenzpartner „Andis“
- Vorgesetzter und Ansprechpartner für das (HaWa) Produktmanagement
- Vorgabe und regelmäßiges Überprüfen von wichtigen KPI's
- Verantwortlich für den „Bottom Up“ Planungsprozess für unser Elektro Sortiment
- Enge Zusammenarbeit mit dem Online Marketing/E-Comm. Bereich
- Entwickeln innovativer Vermarktungskonzepte (e.g. social media/e-comm.)
- Regelmäßiger Austausch und Zusammenarbeit mit allen Vertriebsbereichen
- Wichtiger Impulsgeber für unseren Erfolg im Elektrobereich

Ihr Anforderungsprofil:

- Betriebswirtschaftliches oder Wirtschaftsingenieur Studium
- Mehrjährige Erfahrung im Business Development für technische und oder Beauty Produkte
- Strategische und analytische Kompetenzen

- Hohes Kostenbewusstsein
- Projektmanagement Erfahrung
- Hohe Leistungsbereitschaft, Eigeninitiative und Belastbarkeit
- Hohe Mobilität und Reisebereitschaft
- Hand-On Mentalität und Affinität für die Friseurbranche
- Sehr gute kommunikative und rhetorische Fähigkeiten
- Verhandlungssicheres Englisch
- Drive for success

Sollten wir Ihr Interesse geweckt haben, dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung sowie Informationen zur Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit als PDF-Datei (<10MB)
z.Hd. Frau Annette Kosch an personal@ust-germany.com