# Stellenausschreibung

Tradition meisterlicher Handwerkskunst – Made in Solingen.

Als der Traditionshersteller für Spezialscheren für das Friseurhandwerk ist die United Salon Technologies GmbH, als Teil der Certina Gruppe, der führende Hersteller für Friseurscheren mit einer eigenen Produktion, Showroom & eigenem Seminarraum in Solingen.

Mit unserer fast 100-jahren Erfahrung im Bereich der Scherenproduktion stellen wir bis zum heutigen Tag Friseurscheren in Handarbeit kombiniert mit innovativer CNC Technologie her.

Unsere 160 Mitarbeitern von denen ca. 20 im Vertrieb tätig sind, sind das Herz unseres mittelständischen Unternehmens, das mit Leidenschaft und Herzblut Scheren produziert und eigenständig weltweit, in über 80 Länder, vertreibt.

# Du hast Spaß am Verkauf hochwertiger Friseurscheren und Elektroartikel?

* Du liebst es neue Kunden von einem Qualitätsprodukt zu überzeugen?
* Du bist geduldig, nachhaltig & bereit die extra Meile zu gehen?
* Du bist hartnäckig und hast ein Kämpferherz?
* Du hast bereits Erfahrung in der Friseurbranche oder bist selbst Friseur und möchtest dich weiterentwickeln?

Dann könnte dieser Job was für dich sein.

# Für unsere Premium Marke Tondeo – Made in Solingen suchen wir ab sofort

**Bundesweit Gebietsleiter (m, w, divers, n) im AußendienstB2B für die Region**

**Arbeitszeit: Vollzeit (unbefristet)**

Warum TONDEO? Warum United Salon Technologies GmbH?

Wir sind /bieten • Ein führendes internationales Unternehmen in einem spannenden und kreativen Nischenmarkt

• Großen kreativen und organisatorischen Freiraum, in dem Sie alle Ihre Fähigkeiten und Talente optimal zur Entfaltung bringen können

• Kleine Teams und flache Hierarchien

• Firmenwagen

• Tablet / Mobiltelefon

• Flexible Arbeitszeiten • 30 Tage Urlaub • Weihnachts- und Urlaubsgeld • Preisnachlässe auf Produkte des Unternehmens • Fixes Grundgehalt plus leistungsorientierte Bezüge

**Stellenbeschreibung:**

* Neukundengewinnung und Bestandskundenbetreuung
* Umsatz- und Distributionsverantwortung im eigenen Gebiet
* Weiterentwicklung des Gebietes durch Ausbau des vorhandenen Kundenstamms sowie erfolgreiche Neukunden-Akquise
* Durchführung von Aktionen undEinführung neuer Produkte
* Selbständige und effektive Tourenplanung im Hinblick auf die Besuche der Friseursalons, Berufsschulen, Innungen etc.
* Teilnahme an nationalen und regionalen Messen sowie Vertriebs- und Innungsveranstaltungen

**Anforderungsprofil:**

* Verkäuferpersönlichkeit
* Qualifizierter Berufsabschluss
* Kaufmännische Kenntnisse
* Solide Außendiensterfahrung, gerne in der Friseurbranche oder Handwerk
* Sehr gute kommunikative und rhetorische Fähigkeiten
* Ergebnisorientiertes, unternehmerisches Denken und Belastbarkeit
* Hohe Bereitschaft zum Reisen (Übernachtungen je nach Wohnort gewünscht)
* Selbständiger, eigenverantwortlicher sowie teamorientierter Arbeitsstil
* Ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung
* Positive „can do“ – Einstellung

# Interessierte Mitarbeiter/innen senden bitte ihre vollständigen Unterlagen zu Hd. Frau Yvonne Schramm, als PDF-Datei (<10MB) bitte an [Personal@ust-germany.com](mailto:Personal@ust-germany.com)

# bitte geben sie ihre Gehaltsvorstellung sowie den möglichen Starttermin an.

# Solingen, 5.November 2024

# United Salon Technologies GmbH