



- Du hast Spaß am Verkauf hochwertiger Produkte?
- Du liebst es neue Kunden von einem Produkt zu überzeugen?
- Du bist geduldig und nachhaltig?
- Du bist hartnäckig und hast ein Kämpferherz?
- Idealerweise hast du bereits Erfahrung in der Friseurbranche oder bist selbst Friseur und möchtest dich weiterentwickeln?
- Dann könnte dieser Job was für dich sein.

Die UNITED SALON TECHNOLOGIES GmbH ist ein Unternehmen der CERTINA Gruppe München. Mit den Marken **TONDEO** und **JAGUAR** zählen wir zu den Marktführern im Bereich hochwertiger Friseurscheren. Das Unternehmen beschäftigt ca. 160 Mitarbeiter am Standort Solingen, Deutschland. Seit 1928 werden hier Friseurwerkzeuge und professionelle Stylingtools produziert und vertrieben und heute in über 80 Ländern distribuiert.

Für unsere **Premium Marke Tondeo Made in Solingen** suchen wir **ab sofort**

**1 Gebietsleiter (m, w, divers, n) im
Außendienst/Direktvertrieb B2B für die Region:**

Leipzig, Dresden (PLZ Gebiete 00xxx, 01xxx)

Arbeitszeit: Vollzeit (unbefristet)

Das bieten wir:

- Ein führendes internationales Unternehmen in einem spannenden und kreativen Nischenmarkt
- Großen kreativen und organisatorischen Freiraum, in dem Sie alle Ihre Fähigkeiten und Talente optimal zur Entfaltung bringen können
- Kleine Teams und flache Hierarchien

- Firmenwagen
- Tablet
- Mobiltelefon
- Flexible Arbeitszeiten
- 30 Tage Urlaub
- Weihnachts- und Urlaubsgeld
- Preisnachlässe auf Produkte des Unternehmens
- Fixes Grundgehalt plus leistungsorientierte Bezüge

Stellenbeschreibung:

- Neukundengewinnung und Bestandskundenbetreuung
- Umsatz- und Distributionsverantwortung im eigenen Gebiet

- Weiterentwicklung des Gebietes durch Pflege und Ausbau des vorhandenen Kundenstamms sowie erfolgreiche Neukunden-Akquise
- Durchführung von Aktionen und Einführung neuer Produkte
- Selbständige und effektive Tourenplanung im Hinblick auf die Besuche der Friseursalons, Berufsschulen und Innungen
- Teilnahme an nationalen und regionalen Messen sowie Vertriebs- und Innungsveranstaltungen

Anforderungsprofil:

- Verkäuferpersönlichkeit
- Qualifizierter Berufsabschluss, vorzugsweise als Friseur/in (m, w, divers, n)
- Kaufmännische Kenntnisse
- Solide Außendienst Erfahrung, gerne in der Friseurbranche
- Sehr gute kommunikative und rhetorische Fähigkeiten
- Ergebnisorientiertes, unternehmerisches Denken und Belastbarkeit
- Hohe Bereitschaft zum Reisen (Übernachtungen je nach Wohnort gewünscht)
- Selbständiger, eigenverantwortlicher sowie teamorientierter Arbeitsstil
- Ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung
- Positive „can do“ – Einstellung

Sollten wir Ihr Interesse geweckt haben, dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung sowie Informationen zur Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit. Senden Sie Ihre vollständigen Unterlagen als PDF-Datei (<10MB) bitte an Personal@ust-germany.com.

Ihre Ansprechpartnerin
Frau Yvonne Schramm